

## سیستم فروش:

با توجه به اینکه واحد فروش در هر بنگاه اقتصادی و یا سازمانی، اصلی ترین منبع درآمد مجموعه بوده و عملکرد آن، مبنای رشد و توسعه فعالیت ها می باشد، لذا کنترل، نظارت و برنامه ریزی دقیق و صحیح بر اطلاعات این بخش از ضروریات امر مدیریت به نظر می رسد. در این سیستم تجربیات چندین سال کار مداوم و طراحی های متفاوت بر روی روشهای مختلف فروش لحاظ شده و در نهایت سیستمی با قابلیت بسیار بالا و بسیار انعطاف پذیر قابل انطباق با حالت های مختلف فروش تهیه و ارائه گردیده است.

## امکانات سیستم:

- 1- امکان تعریف سال مالی و تعیین سال مالی فعال
- 2- امکان تعریف شرکتهای متعدد (سیستم چند شرکتی) و انتخاب شرکت فعال
- 3- امکان تعریف انبارهای متعدد برای هر شرکت و تعریف کالا برای هر انبار به صورت جداگانه
- 4- امکان تعریف شناسنامه کاری مشتری و فروشنده به صورت کامل و جامع
- 5- امکان تعیین انبار فعال و تغییر آن از داخل سیستم
- 6- امکان تعریف انبارهای متعدد و مشخص نمودن هر یک از انبارها به عنوان انبار محصول
- 7- امکان تعریف شناسنامه کالا برای هر یک از کالاها به صورت جداگانه
- 8- امکان کنترل موجودی کالاهای هر انبار به صورت لحظه ای (ON LINE) و نمایش آن بر روی صفحه مانیتور و بر روی تمامی فرمهای اجرایی (با ارتباط با سیستم انبار)
- 9- امکان مشخص نمودن حداقل موجودی و نقطه سفارش بر روی هر کالا
- 10- امکان معرفی کالاها همراه با کد کالا و موجودی اول دوره
- 11- امکان مشخص نمودن چندین بهای واحد برای هر کالا و تعیین نرخ پیش فرض
- 12- امکان تعریف واحدهای کالا به هر تعداد
- 13- امکان تعریف مشخصه کالا و مختص کردن آن به هر یک از کالاها به صورت جداگانه
- 14- امکان گروه بندی کالا به دو صورت اصلی و فرعی
- 15- امکان ارتباط با سیستم مالی و انبار صنعتی آرک
- 16- امکان استفاده از گروههای انبار و انبارها در صورت ارتباط با سیستم انبار
- 17- ارتباط با کالاهای تعریف شده در سیستم انبار (در صورت ارتباط با سیستم انبار)
- 18- امکان تعیین سطح مشتری در سطوح مختلف حساب (در صورت ارتباط با سیستم مالی)
- 19- امکان کنترل عملیات کالاها با دو واحد به صورت مستقل (در ارتباط با سیستم انبار)
- 20- امکان تهیه بانک اطلاعاتی از مشتریان به صورت کامل
- 21- امکان تعیین سقف اعتبار خرید برای هر مشتری و کنترل هوشمند آن در کل سیستم
- 22- امکان معرفی ویزیتور و کنترل پورسانت فروش هر ویزیتور
- 23- امکان معرفی ویزیتور یا نماینده برای کالا - مشتری - فاکتور یا منطقه در صورت نیاز
- 24- امکان مشخص نمودن عوامل افزایشنده و یا کاهشنده در پیش فاکتور و فاکتورهای فروش و امکان درصد دادن بصورت پیش فرض و یا به صورت مستقل در هر یک از پیش فاکتورها یا فاکتورها
- 25- امکان معرفی گروههای مشتریان

- 26- امکان معرفی فعالیت مشتریان
- 27- امکان تخصیص مناطق به مشتریان
- 28- امکان تخصیص استان و شهر به مشتریان
- 29- امکان تعریف درصد تخفیف مشتری به ازای کالای خاص
- 30- امکان تعریف مشخصه کالا به تعداد 30 مشخصه
- 31- امکان تعریف قیمت‌های متفاوت برای یک کالا
- 32- امکان غیرفعال کردن یک مشتری
- 33- امکان تعیین یک طرف حساب بصورت فروشنده، مشتری یا هر دو



- 34- امکان محاسبه واحد دوم ( تعدادی )
- 35- امکان محاسبه مبلغ کل فاکتور براساس واحد دوم
- 36- امکان ثبت عوامل افزایشنده و کاهنده در هر دو حالت مبلغی و درصدی تا 3 عامل برای هر کدام
- 37- امکان تعریف نامحدود تخفیفات برطبق گروه کالا، گروه مشتریان در زمان تسویه ( این مورد در حالت customize رنگ الوان اضافه شده است )
- 38- امکان تنظیم ویزیتور براساس مشتری یا کالا
- 39- امکان تعریف درصد تخفیف به ازای مقدار کالای خریداری شده
- 40- امکان تعریف درصد تخفیف ثابت مشتری
- 41- امکان تعریف کد مشتریان هماهنگ با کد مشتری در سیستم مالی
- 42- امکان تعریف درصد تخفیف به گروه مشتریان به ازای کالای خاص
- 43- امکان تعیین تخفیف در فاکتور
- 44- امکان ثبت و ابطال پیش فاکتور، فاکتور، سفارش، دستور تحویل، برگشت از فروش به تفکیک گروه انبار
- 45- امکان ثبت پیش فاکتور به صورت مستقل یا از روی سفارش
- 46- امکان ثبت فاکتور فروش با کنترل‌های ویژه و ثبت در حساب بدهکاری

- 47- امکان ثبت برگشت از فروش با عملیات مربوطه ثبت در حساب بستانکاری
- 48- امکان ثبت حواله فروش بر روی چند فاکتور یا چند دستور تحویل و یا بصورت مستقل

- 49- امکان ثبت فاکتور براساس پیش فاکتور، سفارش، فاکتور، قرارداد (در صورت ارتباط با سیستم قرارداد فروش) و یا بصورت مستقل
- 50- امکان تعریف جواز در فاکتور
- 51- امکان تعریف تخفیف برای هر مشتری به ازاء هر کالا
- 52- امکان تعریف تخفیف در مورد یک کالای خاص به ازاء مبلغ خاص
- 53- امکان تعریف تخفیف در مورد گروهی از کالاها به ازاء مبلغ خاص
- 54- امکان ثبت برگشت از فروش براساس شماره فاکتور، شماره قرارداد و یا بصورت مستقل
- 55- امکان ثبت سفارش مشتری بصورت مستقل و یا از روی پیش فاکتورها
- 56- امکان ثبت دستور تحویل از روی پیش فاکتور، سفارش فروش، دستور تحویل، حواله فروش، قرارداد، حواله (در صورت ارتباط با سیستم انبار) و یا بصورت مستقل
- 57- امکان کسر موجودی صوری کالا در انبار در هنگام صدور فاکتور و یا دستور تحویل بصورت اتوماتیک و یا سفارش
- 58- امکان چاپ فرمهای فاکتور و پیش فاکتور، سفارش، دستور تحویل
- 59- امکان تخفیف به ریال برای رند کردن مبلغ بر روی پیش فاکتور و فاکتور و برگشت از فروش
- 60- امکان تعیین مبلغ هزینه حمل بر روی فاکتور
- 61- امکان انتقال خودکار قیمتهای فروش در فرم های پیش فاکتور و یا فاکتور و یا انتخاب از لیست قیمتها
- 62- امکان تعریف قیمت فروش هر مشتری در مشخصات مشتریان
- 63- امکان صدور سند حسابداری فاکتور، برگشت از فروش و تعدیلات
- 64- امکان ارتباط با سیستم برنامه ریزی مواد از طریق فرم سفارش کالا

## گزارش‌ها:

- 1- گزارش از سفارشات انتقال داده شده به سیستم برنامه ریزی تولید
- 2- گزارش از قیمت گذاریهای انجام شده بر روی کالاها
- 3- گزارش از عملکرد نمایندگان فروش به تفکیک کالا یا در یک دوره زمانی مشخص
- 4- گزارش از عملکرد ویزیتورها (در صورت وجود) بر روی کالا یا در یک بازه زمانی مشخص
- 5- محاسبه و ارائه گزارش مبلغ قابل دریافتی نمایندگان یا ویزیتورها توسط سیستم
- 6- گزارش از فاکتورها، دستور تحویل‌ها، یا... بر روی یک قرارداد فروش خاص (در ارتباط با سیستم قراردادهای فروش)
- 7- گزارش از اطلاعات محصولات و انبارهای محصول (در ارتباط با سیستم انبار)
- 8- گزارش از گردش کار یک مشتری یا تمام مشتریان در یک دوره زمانی خاص
- 9- گزارش از گردش یک کالا یا تمام کالاهای انبار فعال با فیلترهای متعدد و کافی (گزارش از رسیدها، فاکتورها، حواله‌ها و گزارش گردش کالا)
- 10- گزارش از اطلاعات مشتریان و فروشندگان با فیلترهای مختلف
- 11- گزارش نمودار فروش بر مبنای تاریخ یا کالا
- 12- گزارش نمودار برگشت از فروش بر مبنای تاریخ یا کالا
- 13- گزارش نمودار پیش فاکتور بر مبنای تاریخ یا کالا
- 14- گزارش نمودار دستور تحویل بر مبنای تاریخ یا کالا
- 15- گزارشات نموداری بر مبنای آنالیز عملکرد یک مشتری
- 16- گزارش عملکرد مقایسه‌ای بین شرکتها
- 17- گزارش از اسناد صادر شده در سیستم حسابداری مالی
- 18- گزارش از پیش فاکتورها به تفکیک کالا یا مشتری یا تاریخ
- 19- گزارش از فاکتورها با فیلترهای مختلف
- 20- گزارش از سفارشات فروش بر مبنای کالا، مشتری، تاریخ و یا ترکیبی
- 21- گزارش از دستور تحویل‌های صادر شده
- 22- گزارش از مراحل انجام پیش فاکتور، دستور تحویل، فاکتور و حواله فروش
- 23- گزارشات مدیریتی شامل گزارشات کنترلی (تغییرات در سیستم، ورود و خروج) و آنالیز نموداری فروش
- 24- گزارشات فصلی بر مبنای انتخاب فصل یا محدوده تاریخی و نمایش فاکتورهای فروش و برگشت از فروش از مشتری خاصی یا از مبلغ خاصی
- 25- گزارش از تعهدات انجام شده
- 26- گزارش از مغایرت نرخ فروش و کالا
- 27- گزارش کالاهای خریداری نشده - مشتری
- 28- گزارش فروش بصورت کلی

